جام حذفی

لیگ برتری‌ها رقبای خود در جام حذفی را شناختند

روز گذشته قرعه‌کشی مرحله چهارم جام حذفی انجام شد و لیگ‌برتری ها رقبای خود را شناختند. بعد از انجام این مرحله، اول از همه طرفداران سرخابی ها بودند تا ببینند تیم محبوب‌شان در اولین گام جام حذفی مقابل کدام تیم قرار می‌گیرد. با انجام قرعه‌کشی مشخص شد که این دو تیم در مرحله نخست ظاهرا کار سختی در پیش ندارند.

پرسپولیس که در اولین مرحله میزبان است، باید مقابل مقابل تیم دسته یکی مس سونگون قرار گیرد. این تیم در حال حاضر بعد از ۹ بازی در لیگ آزادگان، ۷ امتیاز کسب کرده و در رده پانزدهم جدول ۱۸ تیمی است. استقلال هم به عنوان میزبان باید مقابل تیم مس کرمان قرار بگیرد. این تیم دسته یکی نیز اوضاع چندان جالبی در لیگ آزادگان ندارد و فقط یک پله بالاتر از مس سونگون قرار دارد. مهم‌ترین نکته در مورد این دیدار حضور علی سامره روی نیمکت مس کرمان به عنوان سرمربی است. سامره به عنوان یکی از ستاره‌های سابق استقلال، فصل گذشته سرپرست این تیم بود که در میانه راه با جواد نکونام به اختلاف خورد و آبی ها را ترک کرد. بدون شک یکی از جذاب‌ترین بازی ها تقابل تراکتور و گل گهر در تبریز است. سپاهان دیگر تیم مدعی نیز مهمان پارس جنوبی خواهد بود. از دیگر تقابل های تیم های لیگ برتری، بازی چادرملو مقابل ملوان و همچنین ذوب آهن برابر هوادار است.

لیگ نخبگان آسیا

برنامه هفته پنجم

دوشنبه ۵ آذر

العین امارات	17:30	الاهلی عربستان
استقلال	19:30	پاختاکور
الغرافه	19:30	النصر
الریان	21:30	پرسپولیس

سه شنبه ۶ آذر

الشرطه عراق	19:30	الوصل امارات
السد	19:30	الهلال

#	تیم	بازی	برد	+/-	امتیاز
۱	الهلال	۴	۴	۱۱	۱۲
۲	الاهلی عربستان	۴	۴	۸	۱۲
۳	النصر	۴	۳	۶	۱۰
۴	السد	۴	۲	۳	۸
۵	الوصل امارات	۴	۲	۰	۷
۶	الغرافه	۴	۱	-۲	۴
۷	الریان	۴	۱	-۳	۳
۸	استقلال	۴	۱	-۳	۳
۹	پرسپولیس	۴	۰	-۲	۲
۱۰	پاختاکور	۴	۰	-۲	۲
۱۱	الشرطه عراق	۴	۰	-۹	۲
۱۲	العین امارات	۴	۰	-۷	۱

کاپیتان تیم ملی ایران در فوتبال هلند ماند

فن‌پرسی به علیرضا: باتو هجومی‌تر خواهیم بود

سعید اکبری
گروه ورزش

علیرضا جهانبخش با تاخیری چند ماهه از شروع رقابت‌های فوتبال در سرتاسر جهان، مقصد جدیدش را انتخاب کرد؛ باشگاه هیرنفین. جایی در قلب هلند. باشگاهی که در تاریخ خود بازیکن ایرانی داشته، چهره‌ای چون رضا قوچان‌نژاد را. رضا حد فاصل سال‌های ۲۰۱۶ تا ۲۰۱۸ برای این باشگاه بازی کرد که حاصل ۶۷ بار حضورش، زدن ۲۷ گل بود. حضوری موفق. حالا ۶ سال بعد از جدایی رضا، هیرنفین این بار با علیرضا جهانبخش خط حمله خود را مسلح کرده. آنچنان که روبین فن‌پرسی در تماس‌های تلفنی که پیش از انتقال او داشت، گفت: «من به فوتبال هجومی اعتقاد دارم نه فوتبال دفاعی. با تو قطعا هجومی‌تر خواهیم بود. دلیل اصلی انتخاب تو از سوی من همین مسئله بوده است.»

روبین فن‌پرسی اینقدر میل به هجوم دارد که گاهی دفاع را فراموش می‌کند. در ۱۱ هفته گذشته لیگ هلند، سهم این باشگاه ۱۱ امتیاز در کنار ۱۲ گل زده و ۲۳ گل خورده بوده است. آنها در لیگ ۱۸ تیمی در جایگاه چهاردهم هستند. هیرنفین می‌کوشد خود را تا میانه‌های جدول بالا بکشد و امیدوار است علیرضا جهانبخش به یاد روزهای درخشان در نایمخن و آلکمار دوباره در اردیویسه لیگ خوش بدرخشد.

علیرضا جرا به هیرنفین رسید؟

علیرضا جهانبخش دیروز درگیر امضای قرارداد و بعد جابجایی و حضور در تمرینات تیم هیرنفین بود. او تنها به گفتن این جمله بسنده کرد که «از مدتی قبل توافق کردیم و با سرمربی و مدیر فنی تیم صحبت کردم و چند روز پیش بود که این انتقال قطعی شد.» ولی چرا او به هیرنفین رسید؟ آیا نمی‌توانست در لیگ‌های دیگر و باشگاههای دیگر بازی کند؟ امیر هاشمی‌مقدم بازیکن اسبق استقلال و ایجنت علیرضا جهانبخش، در گفت‌وگو با جام جم درباره این انتقال توضیحاتی می‌دهد.

آقای هاشمی‌مقدم ابتدا بگویید چرا پروسه انتخاب تیم برای علیرضا اینقدر طول کشید؟

اگر هدف‌مان فقط امضای قرارداد بود، سه چهار ماه پیش می‌توانستیم این کار را کنیم و علیرضا در تیم جدیدش بازی کند. تعداد تیم‌هایی که خواهان امضای قرارداد با او بودند، زیاد بود. ۴،۵ تیم از ترکیه به ما پیشنهاد دادند. از قطر و امارات هم پیشنهادات مالی خوبی رسید. از مکزیک، آمریکا، یونان و چند کشور دیگر هم تماس گرفتند و خواهان جذب علیرضا بودند ولی او یک هدف داشت و گفت فقط می‌خواهد در ۶ لیگ برتر اروپا بازی کند. هلند شامل این موضوع می‌شود و به همین دلیل او منتظر ماند تا پیشنهاد بهتری دریافت کند.

در این مدت شایعاتی بود درباره پیشنهاد از ایتالیا یا آلمان. حتی بود؟

بله. یک پیشنهاد خوب از تورینو برای علیرضا آمد. همچنین گلاسگو هم از اسکاتلند خواهان جذب او بود. از آلمان هم آفر رسید ولی اجازه بدهید اسم تیم را نگوییم چون در رسانه‌ها هم نیامد. هلاس ورونا هم از جمله تیم‌هایی بود که در ایتالیا علیرضا را می‌خواست و در ادامه هم جنوا. منتهی آنها تاکید داشتند که علیرضا را با پاس هلندی جذب کنند. در آن زمان او هنوز پاسپورتش را نگرفته بود. تورینو سه چهار هفته صبر کرد ولی چون پاسپورت آماده نشد، به دنبال بازیکن دیگری رفت. درباره هلاس ورونا هم دقیقا چنین اتفاقی افتاد. پاسپورت علیرضا تائید شده بود اما دستش نبود و باید کمی منتظر می‌ماندیم. جنوا ولی جزو مشتریان باقی ماند اما یک درگیری عجیبی در این باشگاه وجود دارد. سرمربی تیم موافق جذب بالوتلی بود و مدیرفنی مخالف که این موضوع باعث درگیری داخلی شد. یک مقدار پروسه مذاکره با آنها هم طول کشید ولی نمی‌خواستیم بیشتر صبر کنیم.

پیشنهاد هیرنفین کی رسید؟

در حال مذاکره با جنوا بودیم که هیرنفین جلو آمد. روبین فن‌پرسی سرمربی تیم دو سه بار با علیرضا تماس تلفنی گرفت و با هم صحبت‌های خوبی داشتند. او تاکید داشت که تیمش هجومی بازی می‌کند و این به نفع جهانبخش هم هست و می‌تواند حضوری موفق در تیم داشته باشد. مدیرفنی باشگاه هم صحبت‌های خوبی با علیرضا داشت. برای ما مهم بود تیمی که با آن توافق می‌کنیم سبک بازی‌اش به علیرضا بخورد و تهاجمی باشد.

وقتی صحبت‌ها خوب پیش رفت به توافق رسیدیم. یک نکته هم بگویم. علیرضا پول را انتخاب نکرد. او می‌توانست قرارداد مالی خوبی با باشگاه جدیدش ببندد ولی ترجیح داد در اروپا بماند. او عاشق فوتبال است برای همین پول را انتخاب نکرد.

جهانبخش مفید است

علیرضا جهانبخش ۱۸۳ بار در اردیویسه برای باشگاه‌های مختلف هلندی به میدان رفته که حاصل آن ۴۸ گل، ۴۳ پاس گل، یک آقای گلی در سال ۲۰۱۸، قهرمانی در لیگ و جام حذفی هلند با فاینورد بوده است. او همچنین در آخرین فصل حضور در آلکمار به عنوان بهترین بازیکن فصل لیگ هلند انتخاب شد. باشگاه هیرنفین هم دیروز در بیانیه خود نوشت: «جهانبخش قراردادی تا تابستان ۲۰۲۵ امضا کرده و با شماره ۳۰ برای هیرنفین در استان فریسلند بازی خواهد کرد. با پیوستن جهانبخش، باشگاه هیرنفین تجربه‌ای ارزشمند به ترکیب خود اضافه کرده است. او تا فصل گذشته با فاینورد قرارداد داشت و پیش‌تر نیز برای باشگاه‌های برایتون، آلکمار و نایمخن بازی کرده است. همچنین، جهانبخش ۸۹ بازی ملی برای تیم ملی ایران در کارنامه خود دارد که در آن‌ها ۱۷ گل به ثمر رسانده است.» فری دی هان نیز درباره انتقال علیرضا گفت: «او بازیکنی است با عمق و تنوع در بازی خود و تجربه‌ای بین‌المللی ارزشمند.

جها نبخش ویژگی‌هایی دارد که می‌تواند برای ترکیب ما بسیار مفید باشد. خوشحالیم که حداقل تا پایان فصل می‌توانیم روی او حساب کنیم.»

شرکت فولاد غدیر نی ریز (سهامی خاص)
NEYRIZ GHADIR STEEL COMPANY (NGHSCO)
شماره ۱۱۱۸۹۷

آگهی مناقصه عمومی

شرکت فولاد غدیر نی‌ریز (سهامی خاص)

با شماره ثبت ۱۳۰۰ پیرو آگهی، «خرید و تحویل ۱۵۰ عدد ممبران RO آب صنعتی و آنتی اسکالانت مورد نیاز و نیز بررسی ممبران های قدیمی و تعویض ممبران‌های معیوب» اعلام می‌دارد:

آخرین مهلت تحویل پیشنهادات تا ساعت ۱۶ روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۳/۰۸/۲۰ تمدید می گردد.

محل تحویل پاکت‌ها: ۱ دبیر خانه کمیسیون معاملات شرکت فولاد غدیر نی ریز به آدرس: تهران، خیابان بخارست، کوچه چهاردهم غربی پلاک ۱۷، کدپستی ۱۵۱۴۸۱۹۷۱۱ دبیر کمیسیون معاملات تلفن ۸۸۷۵۴۳۰۵-۰۲۱/۸۶۰۴۳۳۹۰-۰۲۱/۸۶۰۴۷۵۲۵-۰۲۱

۲ مدیریت حراست واقع در محل مجتمع به آدرس: استان فارس، شهرستان نی ریز، کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز-سیرجان، دفتر مدیریت حراست کدپستی: ۷۴۹۱۶۱۷۸۳۱، تلفن: ۵۳۸۵۴۱۲۴-۰۷۱

متقاضیان جهت دریافت اسناد مناقصه بایستی مبلغ ۱،۰۰۰،۰۰۰ ریال را به حساب شبای شماره IR۸۲۰۱۷۰۰۰۰۰۰۲۲۲۹۳۹۳۰۶۰۰۷ به‌نام شرکت فولاد غدیر نی ریز در بانک ملی (غیر قابل استرداد) واریز نمایند.

تضمین شرکت در مناقصه: به‌صورت سپرده در حساب مناقصه گزار (مصرح در اسناد مناقصه) و یا چک صیادی معتبر به مبلغ ۴،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال (چهار میلیارد ریال) در وجه شرکت فولاد غدیر نی ریز می‌باشد.

اعتبار پیشنهادات ۶۰ روز از تاریخ اتمام مهلت تحویل پیشنهادات و با قابلیت یکبار تمدید می‌باشد.

نحوه فروش و دریافت اسناد: متقاضیان می توانند در صورت تمایل با ارسال تصویر درخواست کتبی (شامل نام مناقصه و نام و نام خانوادگی مناقصه گر، شماره تلفن تماس ثابت و همراه) و تصویر فیش واریزی به مبلغ ۱،۰۰۰،۰۰۰ ریال به شماره فکس ۸۸۷۵۴۳۰۵-۰۲۱ داخلی ۶ و یا آدرس ایمیل شرکت به نشانی Tender@nghsco.ir (و اطلاع به داخلی ۱۱۴) اسناد این مناقصه را خریداری نمایند، پس از بررسی درخواست و فیش واریزی، فایل کامل اسناد مناقصه برای مناقصه گر ارسال خواهد شد.

شایان ذکر است دریافت اسناد نیازمند هیچگونه مراجعه حضوری نمی‌باشد.

شرکت فولاد غدیر نی‌ریز در قبول یا رد یک یا کلیه پیشنهادها مختار است.

شرکت فولاد غدیر نی ریز (سهامی خاص)
NEYRIZ GHADIR STEEL COMPANY (NGHSCO)
شماره ۱۱۱۹۷۲

آگهی مناقصه عمومی

شرکت فولاد غدیر نی‌ریز (سهامی خاص)

با شماره ثبت ۱۳۰۰ پیرو آگهی، «طراحی، ساخت، تحویل و نصب یک دستگاه آسانسور» اعلام می دارد:

آخرین مهلت تحویل پیشنهادات تا ساعت ۱۶ روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۳/۰۸/۲۰ تمدید می گردد.

محل تحویل پاکت‌ها: ۱ دبیر خانه کمیسیون معاملات شرکت فولاد غدیر نی ریز به آدرس: تهران، خیابان بخارست، کوچه چهاردهم غربی پلاک ۱۷، کدپستی ۱۵۱۴۸۱۹۷۱۱ تلفن ۸۸۷۵۴۳۰۵-۰۲۱/۸۶۰۴۳۳۹۰-۰۲۱/۸۶۰۴۷۵۲۵-۰۲۱/۸۶۰۴۷۳۱۱-۰۲۱

۲ دفتر مدیریت حراست واقع در محل مجتمع به آدرس: استان فارس، شهرستان نی ریز، کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز-سیرجان، مدیریت حراست کدپستی: ۷۴۹۱۶۱۷۸۳۱، تلفن: ۵۳۸۵۴۱۲۴-۰۷۱

متقاضیان جهت دریافت اسناد مناقصه بایستی مبلغ ۱،۰۰۰،۰۰۰ ریال را به حساب شبای شماره IR۸۲۰۱۷۰۰۰۰۰۰۲۲۲۹۳۹۳۰۶۰۰۷ به‌نام شرکت فولاد غدیر نی ریز در بانک ملی (غیر قابل استرداد) واریز نمایند.

تضمین شرکت در مناقصه: به‌صورت سپرده در حساب مناقصه گزار (مصرح در اسناد مناقصه) و یا چک صیادی معتبر به مبلغ ۱،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال (یک میلیارد ریال) در وجه شرکت فولاد غدیر نی ریز می‌باشد.

اعتبار پیشنهادات ۶۰ روز از تاریخ اتمام مهلت تحویل پیشنهادات و با قابلیت یکبار تمدید می‌باشد.

نحوه فروش و دریافت اسناد: متقاضیان می توانند در صورت تمایل با ارسال تصویر درخواست کتبی (شامل نام مناقصه و نام و نام خانوادگی مناقصه گر، شماره تلفن تماس ثابت و همراه) و تصویر فیش واریزی به شماره فکس ۸۸۷۵۴۳۰۵-۰۲۱ داخلی ۶ و یا آدرس ایمیل شرکت به نشانی Tender@nghsco.ir (و اطلاع به داخلی ۱۱۴) اسناد این مناقصه را خریداری نمایند، پس از بررسی درخواست و فیش واریزی، فایل کامل اسناد مناقصه برای مناقصه گر ارسال خواهد شد.

شایان ذکر است دریافت اسناد نیازمند هیچگونه مراجعه حضوری نمی‌باشد.

شرکت فولاد غدیر نی‌ریز در قبول یا رد یک یا کلیه پیشنهادها مختار است.

بانک توسعه تعاون از بانکهای پیشرو در حوزه پدافند غیر عامل است

مدیر عامل بانک توسعه تعاون اعلام داشت این بانک از بانکهای پیشرو در حوزه پدافند غیر عامل است

محمد شیخ حسینی مدیر عامل بانک توسعه تعاون در جلسه کمیته اصلی پدافند غیر عامل این بانک اظهار داشت: پیشرفت ها و دستاوردهای مهم اقتصادی در صورتی میسر هستند که اصول و اقدامات مرتبط با پدافند غیر عامل به طور دقیق رعایت گردد.

وی افزود: فعالیت بانکداری و مالی از حوزه های حساس و قلب تپنده اقتصاد هر کشور است، با توجه به این که بانکداری نقطه اتکا و اعتماد تمامی فعالین اقتصادی و عموم مردم است لذا در بانکها پدافند غیر عامل نیز اهمیتی چندین برابر پیدا می کند.

شیخ حسینی گفت: بانک توسعه تعاون از بانکهای پیشرو در حوزه پدافند غیر عامل است و عملکرد شایسته و رضایت بخش به مسئولین ارائه داده است.

این مقام بانکی تاکید کرد: بانکداری چه در فضای شعبه و به صورت حضوری و چه در عرصه دیجیتال و الکترونیک نیازمند فضای امن و قابل اطمینان است که تلاشها و تدابیر همکاران در رعایت پدافند غیر عامل در ایجاد این فضای ایمن بسیار مهم و حیاتی است.

شیخ حسینی ضمن تبریک مناسبت هفته و روز پدافند غیر عامل گفت: این مناسبت فرصت شایسته ای برای یادآوری کوششهای همکاران واحدهای مرتبط با این حوزه است. شاهد بوده ایم که برنامه های متنوعی برای نکوداشت و تبیین اقدامات این حوزه صورت پذیرفته است.

مدیر عامل بانک توسعه تعاون ادامه داد: برنامه های فرهنگی و هنری و مسابقات علمی که توسط دبیرخانه کمیته به اجرا درآمده است نیز نقش مهمی برای تبیین و آشنایی بیشتر خانواده ها و کارکنان و اجتماع با این موضوع مهم دارد.

وی تصریح کرد: تدابیر و اقدامات پیشگیرانه در حوزه های زیرساخت های بانکداری و فناوری اطلاعات، در حوزه های مربوط به ساختمان ها و شعب، جلوگیری از هک و نفوذ به سیستم ها به خوبی انجام شده است.

در ادامه شهرام بخشا معاون مدیر عامل در امور برنامه ریزی و فناوری اطلاعات و جانشین کمیته اصلی پدافند غیر عامل گفت: این بانک طی سالهای اخیر برنامه ها و اقدامات راهبردی در ارتباط با ارتقای سطح مراکز داده بانک در سطوح اصلی و پشتیبان صورت داده است، بحث تداوم مستمر زیرساخت ها در بانک به عنوان نهاد مالی و بانکی مورد توجه بوده است و همچنین تدابیر و اقدامات متنوعی برای مقابله با حملات سایبری پیگیری گردیده است.

سیدحسام‌الدین طباطبایی مدیر دفتر مرکزی حراست و دبیر کمیته پدافند غیرعامل گفت: در این کمیته و در واحدهای تخصصی مرتبط، موضوع پدافند غیرعامل با رویکرد تخصصی وفنی و راهبردی دنبال شده است، اقدامات موثری در حوزه عملیات، فنی، فرهنگ سازی و آموزشی انجام شده و در سال جاری نیز این اقدامات به نحو مناسبی در حال انجام است.

وی افزود: به مناسبت هفته پدافند غیر عامل، برنامه های متنوعی برای بزرگداشت، نکوداشت و تبیین ابعاد گوناگون این مبحث مهم به اجرا در آمده است. آگاهی بخشی و اطلاع رسانی از طریق برنامه های فرهنگی و هنری و مسابقات صورت گرفته است. تلاش شده تا با اطلاع رسانی از طریق بنر، پوستر و سایت ها و فضای مجازی سطح معلومات عموم همکاران و مشتریان و جامعه هدف در حوزه پدافند غیر عامل ارتقا یابد.

در این جلسه تعدادی از معاونین مدیر عامل و از مدیران ستادی به عنوان اعضای کمیته حضور داشتند و در باره مباحث تخصصی به تبادل بحث پرداختند.